



GUÍA GRATUITA 2026

5 Razones por las que las Distribuidoras Migran a Odoo en 2026

Cómo las empresas de distribución y comercio mayorista de 1,5M a 10M € están optimizando su operativa, reduciendo costes y escalando su negocio con un ERP moderno.

32% Reducción media de costes operativos	4x Más rápido en gestión de pedidos	89% Empresas que no volverían atrás
--	---	---

ITD40 | Partner Oficial Odoo | odoo.itd40.es

01. El problema: por qué tu ERP actual te frena

Si tu empresa de distribución factura entre 1,5 y 10 millones de euros y tiene entre 10 y 50 empleados, probablemente reconoces alguna de estas situaciones:

! Islas de información

Tu equipo comercial usa un CRM (o Excel), el almacén usa otro sistema, contabilidad va por su cuenta y nadie tiene visión completa del negocio en tiempo real.

! Pedidos con fricción

Procesar un pedido implica tocar 3-4 herramientas diferentes. Los errores de transcripción generan devoluciones, retrasos y clientes insatisfechos.

! Inventario ciego

No sabes con precisión qué tienes en cada almacén. Las roturas de stock te hacen perder ventas. El sobrestock te come la tesorería.

! Facturación manual

Generar facturas, albaranes y remesas consume horas cada semana. Las conciliaciones bancarias son un dolor de cabeza constante.

! Coste de licencias alto

Tu ERP actual cobra por usuario, por módulo y por actualización. Cada mejora es un proyecto aparte con coste impredecible.

Dato clave: Según estudios del sector, las empresas de distribución que operan con sistemas desconectados pierden entre un 15% y un 25% de productividad por ineficiencias operativas.

02. Las 5 razones clave para migrar a Odoo

1. Todo en uno: eliminas las islas de información

Odoo integra CRM, ventas, compras, inventario, contabilidad, RRHH y logística en una única plataforma. Tu equipo comercial ve el stock en tiempo real. Tu almacén sabe qué pedidos vienen. Contabilidad se alimenta automáticamente de cada operación.

Resultado: Una única fuente de verdad para toda la empresa.

2. Coste predecible y escalable

Odoo Community es open source y gratuito. Odoo Enterprise tiene un coste por usuario muy inferior a SAP, Sage o Dynamics. No hay sorpresas: sabes exactamente cuánto pagas al mes. Y cuando creces, simplemente añades usuarios y módulos.

Resultado: Ahorro del 40-60% en licencias respecto a ERPs tradicionales.

3. Gestión de almacén de nivel profesional

Multi-almacén, ubicaciones, rutas de recepción y envío, picking y packing, trazabilidad por lotes y números de serie, reglas de reabastecimiento automático y gestión de inventario con lectura de códigos de barras desde el móvil.

Resultado: Reducción de errores de inventario hasta un 90%.

4. Automatización de la cadena de pedidos

Desde que el cliente hace un pedido hasta que se genera la factura y el cobro, todo el flujo puede ser automático: pedido de venta, albarán, factura, conciliación bancaria. Reglas automáticas de compra cuando el stock baja del mínimo.

Resultado: De 45 minutos por pedido a menos de 5 minutos.

5. Inteligencia Artificial integrada

Con ITD40 como partner, no solo implementamos Odoo: lo potenciamos con IA. Agentes conversacionales que atienden pedidos por WhatsApp, análisis predictivo de demanda, clasificación automática de proveedores y dashboards inteligentes.

Resultado: Ventaja competitiva real frente a competidores que aún trabajan con hojas de cálculo.

03. Comparativa de costes: ERP tradicional vs Odoo

Escenario: empresa de distribución con 25 usuarios, módulos de ventas, compras, inventario, contabilidad y CRM. Costes estimados anuales.

Concepto	ERP Tradicional	Odoo Enterprise	Ahorro
Licencias anuales	18.000 - 35.000 €	7.200 - 9.000 €	60-74%
Implementación inicial	30.000 - 80.000 €	10.000 - 30.000 €	62-67%
Mantenimiento anual	5.000 - 12.000 €	2.400 - 6.000 €	50-52%
Personalizaciones	Alto (código cerrado)	Moderado (open source)	40-60%
Coste total 3 años	99.000 - 221.000 €	38.800 - 75.000 €	55-66%

En resumen: una distribuidora con 25 empleados puede ahorrar entre 60.000 € y 145.000 € en 3 años migrando a Odoo, sin contar el ahorro en productividad y la reducción de errores.

04. Módulos esenciales para distribución

Esta es la configuración típica que implementamos para una distribuidora o mayorista:

▶ **Ventas + CRM**

Gestión completa del ciclo comercial: oportunidades, presupuestos, pedidos de venta, tarifas por cliente, descuentos por volumen y seguimiento de objetivos comerciales.

▶ **Inventario + Almacén**

Multi-almacén, ubicaciones, rutas logísticas, reabastecimiento automático, inventario con código de barras, trazabilidad completa y gestión de lotes/caducidades.

▶ **Compras**

Pedidos de compra, acuerdos marco con proveedores, recepción de mercancía, control de precios y evaluación de proveedores.

▶ **Contabilidad**

Plan contable español/colombiano, facturación electrónica, conciliación bancaria automática, informes fiscales (IVA, IRPF, SII) y cuentas por cobrar/pagar.

▶ **Facturación**

Facturación automática desde albaranes, facturas recurrentes, notas de crédito, remesas bancarias y cumplimiento con TicketBAI/Verifactu.

▶ **Website / Portal cliente**

Catálogo online B2B donde tus clientes pueden ver precios, hacer pedidos y consultar el estado de sus envíos 24/7.

05. Caso práctico: distribuidora con Odoo

Perfil de empresa Sector: Distribución de productos de limpieza industrial | Facturación: 4,2M €/año | Empleados: 28 | Almacenes: 2 (Madrid y Sevilla) | ERP anterior: Sage 200 + Excel + CRM externo | Problema principal: Pedidos manuales, errores de stock, facturación lenta

Resultados a los 6 meses:

Indicador	Mejora	Impacto
Tiempo procesamiento pedidos	De 40 min a 4 min por pedido	-90%
Errores en albaranes	De 12% a menos del 1%	-92%
Tiempo facturación mensual	De 3 días a 4 horas	-83%
Roturas de stock	De 8 incidencias/mes a 1	-87%
Coste de licencias	De 1.800 €/mes a 720 €/mes	-60%
Satisfacción del equipo	De 5.2 a 8.4 sobre 10	+62%

06. Tu hoja de ruta en 90 días

Este es el cronograma típico que seguimos con distribuidoras de vuestro tamaño:

Semana 1-2 Auditoría y Diseño

Análisis de procesos actuales. Definición de módulos, flujos y personalizaciones. Propuesta cerrada con cronograma y coste fijo. Sin sorpresas.

Semana 3-4 Configuración base

Instalación del entorno. Configuración de productos, clientes, proveedores, almacenes y plan contable. Migración de datos maestros.

Semana 5-8 Implementación por módulos

Sprint 1: Ventas + CRM. Sprint 2: Inventario + Compras. Sprint 3: Contabilidad + Facturación. Cada sprint incluye formación al equipo y pruebas con datos reales.

Semana 9-10 Testing y ajustes

Pruebas integrales con todo el equipo. Ajustes de flujos, informes personalizados y corrección de incidencias. Validación final por parte de dirección.

Semana 11-12 Go-live y soporte intensivo

Puesta en producción. Acompañamiento presencial/remoto durante las primeras 2 semanas. Resolución de dudas en tiempo real. Transición a plan de soporte continuo.

07. Tu siguiente paso

Si has llegado hasta aquí, es porque sabes que tu empresa necesita dar un salto en eficiencia operativa. La pregunta no es si debes modernizar tu ERP, sino cuándo.

AUDITORÍA GRATUITA SIN COMPROMISO

Analizamos tu situación actual y te presentamos un plan a medida con coste cerrado en 48 horas.

odoo.itd40.es

info@itd40.es | www.itd40.es | www.itd40.ai

En la auditoría gratuita recibirás:

- ✓ Diagnóstico de tu situación actual y puntos de mejora
- ✓ Propuesta de módulos Odoo adaptados a tu operativa
- ✓ Estimación de costes y cronograma realista
- ✓ Comparativa de ahorro vs tu solución actual
- ✓ Demo personalizada con datos de tu sector

ITD40 - Innovación y Transformación Digital SL

Partner Oficial Odoo | España & Colombia | www.itd40.es | odoo.itd40.es | www.itd40.ai